




INFORME TRIMESTRAL

MES DE ENERO A MARZO 2026

ÍNDICE

- 03** Introducción
 - 04** Objetivos 2026
 - 05** Actividades mes de Enero
 - 09** Actividades mes de Febrero
 - 13** Actividades mes de Marzo
 - 17** Conclusiones
- 

Introducción

Durante el período reportado, la Asociación de Productores de Seguros del Ecuador – APSE ha impulsado una gestión estratégica enfocada en el fortalecimiento institucional, la expansión territorial y la generación de valor para sus socios.

A través de convenios, alianzas estratégicas, acciones regulatorias, crecimiento gremial y eventos institucionales, la Asociación ha consolidado su estructura organizativa y su posicionamiento a nivel nacional, reafirmando su compromiso con el desarrollo y representación del sector asegurador en el Ecuador.

Objetivos del trimestre

- Fortalecer la estructura organizativa de APSE a nivel nacional, consolidando su presencia territorial.
- Incrementar la base asociativa, promoviendo la afiliación de nuevos productores de seguros.
- Generar beneficios estratégicos mediante convenios y alianzas que aporten valor a los socios.
- Impulsar la capacitación continua, elevando el nivel técnico y comercial del gremio.
- Defender los intereses del sector, participando activamente en procesos regulatorios.
- Garantizar sostenibilidad financiera, mediante una gestión administrativa responsable y eficiente.



01

Asamblea general de Socios

Se realizó de la Asamblea General de Socios, donde se presentaron el informe anual 2025, presupuesto 2026 y estado financiero

02

Elaboración de calendario Institucional 2026

Se elaboró y se compartió el calendario Institucional 2026, permitiendo una planificación ordenada de actividades gremiales.

03

Capacitación continua

Se desarrolló múltiples capacitaciones técnicas y comerciales, fortaleciendo la formación continua de los socios con ayuda de nuestros aliados estratégicos (IPBF, CCG, IDEPRO)

Capacitaciones realizadas:

1. IA QUE IMPULSA EQUIPOS: Expositor “Tito Vélez”
2. ESPECIALIZACION DE SEGUROS
3. CUANDO EL RIESGO APRENDE: IA Y EL NEGOCIO ASEGURADOR:
Expositor “Cynthia Sánchez”
4. NEGOCIACION Y VENTAS DE SOLUCIONES FINANCIERAS:
Expositor “Boris Cevallo



04

Designación de Directores Provinciales

En el marco del fortalecimiento territorial de APSE y conforme a su Estatuto Social, el Directorio Nacional designó:

- Abg. Diego Beltrán – Director Provincial de Pichincha (Quito)
- Ing. Javier Andrade – Director Provincial de Santo Domingo de los Tsáchilas

APSE

Asociación de Productores de Seguros del Ecuador

que representa a los productores de seguros del Ecuador

la representación y el desarrollo de los productores de seguros del Ecuador

05

Acuerdo comercial con Hospital de Especialidades de la Ciudad

Como parte de su gestión institucional, APSE formalizó un convenio con un hospital para fortalecer el bienestar de sus socios.

- Tarifas preferenciales en servicios médicos.
- Programas de prevención a costos reducidos.
- Beneficios especiales para socios y sus clientes.

Este acuerdo amplía el portafolio de beneficios de la Asociación.

06

Actualización y Modernización de la página web

APSE renovó su página web con un diseño más moderno, integración de nuevos socios y mejor acceso a información, fortaleciendo su imagen institucional.

Affiliate A APSE

Conoce Nuestros Beneficios



07

Adquisición de Carpetas Institucionales

Como parte del fortalecimiento de la imagen corporativa, se adquirieron carpetas institucionales que acompañan la presentación formal de APSE en reuniones, convenios y gestiones externas, proyectando mayor profesionalismo y orden institucional

08

Reunión para acuerdo comercial y académico con UIDE

Se socializo un convenio con la UIDE que contempla programas de pregrado, posgrado y educación continua. Este acuerdo permitirá impulsar una escuela de formación continua para bróker y agentes.

09

Reunión con Meridiano y AIG

APSE sostuvo una reunión con Meridiano y AIG para planificar un ciclo de capacitaciones desde marzo, proyectado como una escuela técnica aseguradora.



10

Envío de cartas a entidades de control y competencia

Tras la expedición del nuevo Reglamento sobre prevención de lavado de activos, APSE presentó oficios a la UAFE y a la Superintendencia solicitando participación en mesas técnicas y un estudio sectorial.

Con ello, la Asociación reafirma su defensa gremial, promoviendo una regulación proporcional y basada en enfoque de riesgo.

11

Inclusión de Socios ante el ministerio

Se enviaron comunicaciones formales al Ministerio correspondiente para gestionar la inclusión y registro de nuevos socios, fortaleciendo el reconocimiento institucional del gremio y su representatividad formal.

12

Lanzamiento del Programa 1+1

Con el objetivo de fomentar el crecimiento del gremio, se lanzó el programa “1+1”, mediante el cual: Por cada nuevo socio referido, el socio activo recibe un mes de cuota sin costo. Esta iniciativa incentiva la participación activa de los miembros y fortalece la expansión de la asociación.



ACTIVIDADES MES DE FEBRERO

ALIANZA ESTRATÉGICA



01

Convenio Académico UIDE

Se suscribió un Convenio Marco de Cooperación Interinstitucional con la Universidad Internacional del Ecuador (UIDE), orientado a fortalecer la profesionalización del gremio.

Se establecieron beneficios como:

- Descuentos del 15%-20% en pregrado y posgrado.
- 25% en programas de validación online.
- Hasta 40% en colegiatura según metas conjuntas.
- 10% en educación continua.

02

Gestión Institucional – Decreto 298

Se realizó un análisis técnico del nuevo Reglamento de Lavado de Activos y se remitieron oficios a la UAFE y a la Superintendencia.

Se solicitó:

- No equiparar a productores con entidades financieras.
- Aplicar el enfoque basado en riesgo.
- Incluir a APSE en mesas técnicas regulatorias.

03

Convenio de Salud – Omnihospital

Se mantuvo reunión institucional y se concretó un convenio de beneficios médicos para socios.

Se acordaron:

- Consultas médicas desde \$25.
- Descuentos en laboratorio e imágenes (5%-30%).
- Tarifas preferenciales en hospitalización.
- Actividades preventivas y charlas médicas.

UIDE firman convenio

LA FORMACIÓN DEL SECTOR ASEGURADOR

- ✓ Educación continua con enfoque real de
- ✓ Descuentos de hasta 40%. por meta. inetrirucior



04

Apertura de Sede – Quito

Se realizó la apertura de la sede APSE en Quito, fortaleciendo la presencia institucional en la región Sierra y mejorando la atención a los socios

05

Contratación de Pago PLUX

Se implementaron mejoras en procesos de recaudación mediante pagos recurrentes, incentivos por referidos y lineamientos económicos para fomentar el crecimiento asociativo.

06

Acuerdo comercial y educativo - Grupo Athenea

Se realizaron acercamientos con proveedores y se mantuvo reunión con Grupo Athenea para estructurar programas de capacitación y beneficios para los socios.

07

Crecimiento Gremial - nuevos socios

Se ejecutaron estrategias de vinculación y posicionamiento institucional mediante reuniones virtuales y acercamientos directos con brokers y productores con credencial.
Se promovió activamente la incorporación de nuevos socios, destacando los beneficios institucionales, la representación gremial y el impacto de pertenecer a APSE.

NUEVO MIEMBRO DE COPAPROSE



ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES DE SEGUROS DEL ECUADOR



08

Imagen y Representación Institucional

Se gestionó comunicación formal con COPAPROSE para fortalecer la representación internacional y consolidar vínculos gremiales a nivel regional. Se impulsó la actualización de credenciales institucionales, reforzando la identidad, formalidad y sentido de pertenencia de los asociados.

09

Proyectos en gestión con asesoría jurídica

Se coordinó el acercamiento con asesoría jurídica para la estructuración de nuevos proyectos institucionales. Se inició la revisión y adecuación del reglamento interno, alineándolo al crecimiento, modernización y proyección nacional de APSE.

10

Capacitación Continua

Se realizaron jornadas de formación y networking para fortalecer el nivel técnico y comercial del gremio, entre ellas:

- Coffee Networking GGO.
- Actualización en Legislación Laboral.
- Curso de Suscripción y Tarificación de Asistencia Médica.
- Capacitación exclusiva para socios APSE.
- Conferencias: El Poder del Tiempo en el Valor del Dinero y Transformando Datos en Conocimiento.



ACTIVIDADES MES DE MARZO



01

Acta de Acuerdo Institucional administrativo.

Se aprobó un esquema estratégico de incentivos para fortalecer la afiliación y expansión territorial de APSE, que incluye:

- Incentivo económico por captación de nuevos socios.
- 30% de descuento por pago anual anticipado.
- Beneficio de cuota gratuita por referidos efectivos.
- Implementación de modelo de gestión territorial replicable a nivel nacional.

02

Convenio de Uso de Espacio Físico – Quito

Se suscribió un Convenio de Colaboración Institucional con Protecseguros para el uso provisional de oficina en Quito, fortaleciendo la presencia operativa y representatividad de APSE en la región Sierra.

03

Crecimiento Gremial y Vinculación

- Se incorporaron nuevos socios y se designó Director Provincial en Santo Domingo, fortaleciendo la estructura territorial.
- Se ejecutó gestión activa de prospección y seguimiento con brokers a nivel nacional, proyectando nuevas afiliaciones.
- Se realizó además la entrega de credenciales y material institucional en Quito y Santo Domingo, consolidando identidad y presencia gremial.



04

Fortalecimiento Administrativo y Financiero

Se implementaron estrategias de recuperación de cartera vencida y seguimiento personalizado a obligaciones pendientes.

Se consolidó el uso de herramientas digitales de recaudación y se fortaleció el flujo financiero institucional mediante incentivos a pagos anuales.

05

Gestión Estratégica de Beneficios y Alianzas

Se desarrollaron acciones orientadas a generar valor agregado para los socios mediante nuevos acercamientos y convenios con:

- Corporación Wolf.
- Paola Martínez (beneficios en salud y eventos).
- Cámara de Comercio de Quito.
- COPAPROSE (proyección internacional).
- Corporación La Favorita y Fundación La Favorita.

Se fortaleció además la implementación de la plataforma Pago Plux para optimizar recaudaciones.

06

Consolidación de Aliados Estratégicos Nacionales

Se estructuró un modelo formal de representación territorial con aliados en Cuenca, Ibarra y región Sierra, bajo esquema de incentivo por captación. Se avanzó en acercamientos estratégicos en Riobamba y Santo Domingo, ampliando la cobertura institucional y consolidando expansión nacional.



07

Gestión Interna y Modernización Organizacional

Se impulsó la actualización del reglamento interno y el análisis de temas vinculados a la nueva Ley de Seguros en Ecuador.

Se ejecutó la actualización del CRM institucional, optimizando procesos administrativos y seguimiento de prospectos.

08

Planificación Estratégica – Olimpiadas APSE 2026

Se estructuró integralmente la organización de las Olimpiadas APSE 2026 en Quito y Guayaquil, concebidas como el evento insignia de integración gremial.

Se definieron sedes, fechas, logística operativa, categorías, uniformes, kits deportivos, esquema de auspicios y valores de inscripción.

Se proyectó una Supercopa final entre equipos ganadores y una estrategia de comunicación nacional, fortaleciendo visibilidad, integración y posicionamiento institucional.

09

Evaluación Estratégica – Récord Guinness

Se analizó la viabilidad técnica y financiera de impulsar un Récord Guinness como iniciativa de alto impacto promocional.

Se revisaron requisitos, inversión estimada y condiciones oficiales, evaluando su potencial como herramienta de posicionamiento institucional y visibilidad mediática.

Conclusiones

1. Los resultados alcanzados durante el período evidencian una gestión firme, estratégica y orientada a la consolidación definitiva de la Asociación de Productores de Seguros del Ecuador – APSE como referente gremial a nivel nacional.
2. La expansión territorial, la estructuración de alianzas estratégicas, la defensa técnica ante escenarios regulatorios, el fortalecimiento financiero y la ejecución de proyectos de alto impacto demuestran una Asociación dinámica, organizada y con visión de futuro.
3. APSE no solo crece en número de socios y presencia institucional, sino en solidez, representación y capacidad de incidencia en el sector asegurador.
4. Con liderazgo, planificación y compromiso, la Asociación reafirma su propósito de fortalecer al productor de seguros ecuatoriano y contribuir activamente al desarrollo del mercado asegurador del país.

**¡GRACIAS POR LA
ATENCIÓN!**